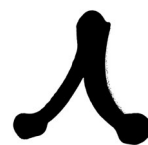


InterChina



英特华



CASA ASIA

Impuestos para las empresas de inversión extranjera en China

Las empresas de inversión extranjera (FIE) en China gozan de ciertas políticas preferenciales de carácter fiscal en estos momentos, las cuales se aplican tanto a las WFOEs como a las JVs (JV de capital y JV de contrato).

Basándonos en la propia experiencia de InterChina, ofrecemos a continuación un resumen sobre los puntos principales relacionados con el pago de impuestos de la inversión directa extranjera en China. Esta lista incluye también las preguntas más comunes realizadas por los potenciales inversores. Es importante especificar que esta es solamente una lista de referencia, por lo que cualquier inversor deberá obtener asesoramiento adicional y detallado antes de tomar decisiones.

I. IMPUESTO DE SOCIEDADES (PARA LAS FIES DE PRODUCCIÓN CON PERÍODO PLANTEADO DE OPERACIÓN DE MÁS DE 10 AÑOS)

El impuesto de sociedades en las empresas chinas es del 33%.

El impuesto en las FIEs es del 15% en la mayoría de las Zonas de Desarrollo (a nivel nacional y algunas a nivel provincial), o del 24% en la mayor parte de otras áreas.

Las FIEs gozan de dos años de exenciones fiscales desde el primer año que obtengan ganancias y durante 3 años consecutivos del 50% de la tasa actual de impuestos (a veces se llega a un mínimo del 10%).

5 años después del primer año que se obtengan ganancias, si la empresa de inversión extranjera exporta más del 70% del volumen de venta de sus productos en un año, esta empresa puede solicitar la reducción del pago de impuestos en un 50% a comienzos del año siguiente.

Tras el comienzo de la producción, aquellas empresas extranjeras que hayan invertido en alta tecnología puede pedir la calificación de “empresa de alta tecnología” a los departamentos gubernamentales que correspondan. El proceso de la aprobación para esta calificación es muy estricto y precisará al menos uno o dos años. Si la empresa

Impuestos para las empresas de inversión extranjera en China

consigue esta confirmación, puede obtener otros 5 años de reducción de la mitad en el pago de impuestos, tras los anteriores 5 años de beneficios fiscales.

Una empresa no se puede beneficiar de estas dos reducciones al mismo tiempo. Lo que significa que tras los 5 primeros años después del primer año de ganancias, la mayor reducción fiscal será al menos de la mitad (en algunas zonas de la mitad y en otras del 10%).

En algunos lugares como pequeñas y medianas ciudades, los gobiernos locales pueden prometer algunos años adicionales entre el 0% y el 50% de beneficios fiscales incluso si la empresa no tiene una “orientación a la exportación” o de “alta tecnología”. Estas medidas dependerán y estarán sujetas a cambios tras el establecimiento de la compañía en China

II. DEVOLUCIONES FISCALES EN BASE A LA REINVERSIÓN DE CAPITAL

Una empresa con fondos extranjeros que utilice sus beneficios para realizar una inversión que aumente su capital registrado o que establezca una nueva compañía de inversión con un período operativo no inferior a 5 años, recibirá un reembolso de entre el 40 y el 70% sobre los beneficios de los impuestos pagados en base a la cantidad reinvertida. En algunos lugares los gobiernos locales prometen incluso devolver el 100%.

III. IVA

La tasa normal de IVA es del 17% del volumen de exportación. En algunas zonas, el gobierno local correspondiente puede devolver su parte del IVA impuesto (entre el 10 y el 25%) como media extra de incentivación fiscal. Este supuesto es una medida local sin garantía, por lo que, según nuestra experiencia, es muy arbitraria y sujeta a cambios, como ocurre a menudo.

1. Para los productos exportados, el gobierno devolverá todo o parte (entre el 13% y el 17% del volumen de la exportación) del IVA impuesto al exportador. Según nuestra propia experiencia suele haber importantes atrasos en la devolución del IVA, a veces, hasta un año o más. Por lo tanto se recomienda que las empresas con un importante volumen de exportación desde China deben de establecer una relación próxima con la oficina local de recaudación de impuestos (que es la que decide sobre las políticas en cuanto a las prioridades que se van a adoptar para las devoluciones fiscales). A su vez, es prudente recomendar en los cálculos financieros, la posibilidad de dichos atrasos. Otro método para evitar retrasos es el utilizar una corporación estatal de importación-exportación y transferir los riesgos

Impuestos para las empresas de inversión extranjera en China

de atrasos en el reembolso de IVA a esta empresa (previo pago).

IV. IMPUESTO DE NEGOCIOS (= 'IMPUESTO SOBRE LA PRODUCCIÓN')

El impuesto de negocios lo pagan empresas que suministran servicios sujetos a imposiciones, las que transmiten bienes inmateriales y las que venden propiedades inmobiliarias y se calcula en base a su facturación.

En el sector de la construcción, actividades culturales y deportivas, correos y telecomunicaciones, transporte: 3%. En la transmisión de bienes inmateriales, venta de propiedades inmobiliarias, servicios financieros y aseguradoras y otros servicios comunes: 5%. Para las salas de fiestas, bares, karaokes, etc.: 10%. Para salones de juegos recreativos, billares, boleras, campos de golf, etc.: 15%.

Algunas autoridades locales pueden devolver una pequeña parte del impuesto comercial cobrado.

V. IMPUESTOS DE RETENCIÓN FISCAL

Las empresas extranjeras que no operen en China pero que obtengan beneficios a través de intereses, rentas, royalties (cánones) y otras fuentes deben pagar un 10% de retención fiscal de sus ingresos. Esta retención es normalmente deducible según los ingresos en el país de origen donde esté establecida la empresa debido al Double Taxation Treaty.

VI. ENVÍOS DE BENEFICIOS AL EXTRANJERO

Los inversores extranjeros que remitan los beneficios de sus empresas establecidas en China fuera del país, están exentos de pagar impuestos siempre que se compruebe que han cumplido con todas sus obligaciones fiscales en China.

VII. IMPUESTOS DE IMPORTACIÓN EN PRODUCTOS Y MATERIAS PRIMAS

Los aranceles se recaudan en el momento en que los productos se importan en China. La cantidad que se ha de pagar se basa en el valor calculado de las importaciones (que está incluido en el precio de las mercancías), portes en el transporte, seguro y otros pagos antes de ser descargados. La tasa arancelaria de los productos varía significativamente. Normalmente, se sitúa entre el 10 y el 20% y se irá reduciendo cada vez más tras el ingreso de China en la OMC.

Impuestos para las empresas de inversión extranjera en China

También el importador ha de pagar el 17% de IVA del valor total de la mercancía importada (tasas incluidas) al mismo tiempo.

VIII. EXENCIÓN DE ARANCELES E IVA SOBRE EL CAPITAL DE EQUIPOS IMPORTADOS

Las empresas de inversión extranjera mencionadas en la lista de proyectos incentivados del “Catálogo de Industrias de Inversión Extranjera” (publicado en abril del 2002), podrán importar equipos de producción para uso propio con exención en el pago de tasas arancelarias e IVA.

Esto constituye una importante ventaja, especialmente desde que el IVA chino sobre el capital de la mercancía no es deducible y se transforma, por lo tanto, en un coste.

Para cumplir con los acuerdos adoptados con la OMC en relación con el Principio de Trato Nacional, basado en la no discriminación entre empresas locales y no nacionales, China se está planteando cancelar muchas de sus políticas preferenciales de carácter fiscal en relación a la inversión extranjera.

Esto afectará en particular a las políticas referentes al impuesto de sociedades. Se estima que se concretará una unificación en los impuestos antes del año 2004. Los detalles sobre la nueva política fiscal no se conocen todavía, pero las líneas generales incluirán:

- a) Políticas similares para las empresas de inversión extranjera y para las empresas nacionales
- b) Impuesto sobre la renta unificado, posiblemente en torno al 24-27%, tanto fuera como dentro de las zonas de desarrollo
- c) Ventajas fiscales para todas las empresas basadas en estándares sectoriales u otros (p.e.: alta tecnología, reinversión de beneficios, inversión en zonas pobres, etc.)
- d) Se espera que las empresas aprobadas antes de la entrada en vigor de esta nueva ley fiscal continúen gozando de los beneficios de los acuerdos previos dentro de un marco temporal (que será probablemente distinto según las empresas: por ejemplo, las que se basen en su capital registrado, etc.)