Comercial de Desarrollo de Canales B2B | Barcelona

Oasis Roots es una empresa española de importación y distribución de productos de bienestar inspirados en la tradición de la medicina china: complementos alimenticios, aceites esenciales para uso aromático e inciensos.
Estamos ampliando nuestra red comercial en España y buscamos una persona con iniciativa y experiencia en desarrollo de negocio B2B.

👉 **Tus principales funciones**
• Captar distribuidores, mayoristas, tiendas especializadas y centros de bienestar.
• Contactar con clientes potenciales, realizar visitas y presentar la marca y los productos.
• Elaborar propuestas y negociar condiciones dentro de las directrices y del ámbito de autorización de la empresa.
• Realizar el seguimiento de oportunidades y pedidos, mantener la cartera de clientes y fomentar compras recurrentes.
• Recoger información de mercado y participar en ferias y actividades comerciales.

✅ **Requisitos imprescindibles**
• Experiencia en ventas B2B y apertura de canales comerciales.
• Español fluido, hablado y escrito, para trabajar y negociar de forma autónoma.
• Chino mandarín suficiente para comunicarse con el equipo de habla china y comprender documentación de producto.
• Comprensión básica de la medicina tradicional china y del bienestar oriental, o interés por estos ámbitos y disposición para aprender sobre los productos y la filosofía de la marca.
• Organización, autonomía, orientación a objetivos y disponibilidad para visitas y desplazamientos comerciales.
• Contar con la habilitación necesaria para trabajar legalmente en España.

⭐ **Se valorará**
Experiencia en complementos alimenticios, productos naturales, aromaterapia o bienestar; contactos en canales de distribución y experiencia en el lanzamiento de marcas.

💼 **Qué ofrecemos**
• Contrato laboral a jornada completa en Barcelona.
• Actividad comercial que combina visitas presenciales con la captación y el seguimiento de clientes por teléfono, correo electrónico y medios digitales.
• Periodo de prueba previsto de dos meses, sujeto a lo establecido en el convenio colectivo aplicable.
• Salario fijo de **2.000 € brutos mensuales desde la incorporación**, más comisiones vinculadas a objetivos de venta, según las condiciones acordadas por escrito.
• Formación sobre los productos y la marca.

Cómo presentar tu candidatura
Envía tu CV a **adm@myoasisroots.com**.
Asunto: B2B – Nombre y apellidos
#OfertasBarcelona #ComercialB2B #DesarrolloDeNegocio #Bienestar #Aromaterapia #ComplementosAlimenticios

B2B 渠道开发销售

职位详细描述
1. 关于公司

Oasis Roots 是一家西班牙公司，专门从事受东方养生文化和中医传统启发的产品的进口、分销和销售。产品的生产、包装、检验和出口均在中国进行，而销售和市场开发则由西班牙总部负责管理。
目前，公司正在西班牙拓展销售网络，将自有网店与线下分销渠道相结合。
我们正处于发展扩张阶段，现诚聘一位具备销售经验、主动性强且有能力在西班牙市场开发分销商、批发商、连锁零售商及销售网点的专业人士。

职责
- 寻找并联系分销商、批发商及零售店。
- 进行实地拜访，推介品牌及产品。
- 制定商业方案并协商协议。
- 跟进客户直至成交。
- 维护并发展客户关系。
- 记录拜访情况、商机、订单及成果。

任职要求
- 具备 B2B 销售或业务拓展经验。
- 西班牙语水平良好。
- 具备沟通与谈判能力。
- 做事有条理、负责任且以结果为导向。
- 持有在西班牙合法工作的许可。
- 具有天然产品、健康养生、食品、化妆品或零售行业经验者优先。
- 工作条件

全职合同，两个月的试用期。
试用期通过后：月薪 2,000 欧元（税前）外加销售提成。
带薪休假，并享受符合西班牙法律规定的其他福利待遇。

如何申请
请将简历发送至 adm@myoasisroots.com。
邮件主题：B2B – 姓名