

Vendedor/a LLADRÓ Madrid (20 horas/semana)

Lladró es una marca líder mundial en el diseño, manufactura y distribución de un amplio espectro de creaciones en porcelana de arte. Obras de alta calidad hechas enteramente a mano en Valencia, en la única fábrica de Lladró en el mundo.

Basado: Madrid

Funciones principales:

- vender y promocionar el producto de gama alta/lujo.
- realizar los trabajos de recepción y organización de la mercancía en el almacén.
- presentar el producto y realizar un mantenimiento adecuado del punto de venta, según los criterios de visual merchandiser.
- realizar las tareas administrativas necesarias para llevar a cabo el proceso de venta.
- realizar los inventarios con la periodicidad marcada por la Empresa.
- asegurar un servicio a la clientela excelente con asesoramiento individualizado.
- realizar el servicio postventa, resolviendo incidencias y haciendo seguimiento de las mismas.
- fidelizar y realizar un seguimiento de la clientela mediante la gestión de las bases de datos.

Requisitos:

- Estudios medios.
- Experiencia previa en firma de Lujo o Premium, sector Retail, decoración, mobiliario...
- Disponibilidad y flexibilidad horaria de lunes a domingo.
- Excelencia en el trato y en la comunicación.
- Entusiasta y con fuerte sensibilidad por el producto.
- Idiomas: español e inglés. Se valorarán otros idiomas como el chino.

Se ofrece:

- Contrato de trabajo indefinido a tiempo parcial (20 horas/semana).
- Formar parte de su nuevo plan estratégico, creando nuevos retos y contribuyendo a mejorar el posicionamiento de la empresa.

En consonancia con nuestras políticas de igualdad, nos comprometemos y aseguramos que nuestros procesos de selección se basan el principio de igualdad de trato y oportunidades entre mujeres y hombres y no discriminación.

Las personas interesadas pueden enviar su currículum a la siguiente dirección de correo: anavarro@lladro.com