

## About us:

We are the licensed international office of one of the largest insurance companies in Spain. Currently, we are looking for a **native Korean speaker** to incorporate into our marketing and sales team to help with the implementation of business development practices in the Korean market.

## Job responsibilities:

- Participate in the planning and decision-making process of marketing and sales strategies in the Korean market
- Generate new Korean-speaking clients leads and implement account management practices
- Attend to the queries, ensure the correct communication and strengthen the trust-based relationship with existing Korean customers
- Support the implementation of marketing and sales plans of the company and create relevant content on Korean social media platforms and search engines
- Work closely with other colleagues with international profiles and regularly report the progress to your supervisors

## Requirements:

- You are a native Korean speaker, with a good level of English or Spanish
- You can sign an internship agreement with your university/education center or you can work part-time legally in Spain
- You can work from our office in Madrid
- You are a proactive and customer-centric person, with excellent communication, interpersonal, and teamwork skills
- Experience with search engine and social media marketing in the Korean market is a big plus
- Experience in non-life insurance, immigration, and study abroad services is a big plus

## Benefits:

- **Visa sponsorship:** If you are a good fit for us, we might sponsor your visa/NIE!
- **Flexible scheduling:** 20h/week. You can choose to work in the morning or the afternoon depending on your schedule.
- **Salary details:** €600/month
- **Career opportunities:** You will be working in a leading insurance company in Spain, with the possibilities to build your long-term career as a marketing and sales professional.
- **Vacation benefits:** Although you are an intern, you will be guaranteed paid vacation benefits according to the company policies.
- **Employee discounts:** You will enjoy employee-exclusive discounts when buying insurance products within the company.

**Starting date:** From now on

Please send your CV in **ENGLISH/SPANISH** to [XiaoK@oac.segurcaixaadeslas.es](mailto:XiaoK@oac.segurcaixaadeslas.es).

### **Sobre nosotros:**

Somos la oficina internacional autorizada de una de las mayores compañías de seguros de España. Actualmente, estamos buscando **un hablante nativo de coreano** para incorporarse a nuestro equipo de marketing y ventas para ayudar a la implementación de planes de desarrollo de negocio en el mercado coreano.

### **Responsabilidades del puesto:**

- Apoyar la implementación de los planes de marketing y ventas de la empresa y crear contenido relevante en las plataformas de redes sociales y buscadores coreanos
- Participar en el proceso de planificación y toma de decisiones de las estrategias de marketing y ventas en el mercado coreano
- Generar nuevos clientes coreanos y gestionar cuentas
- Atender las consultas, asegurar la correcta comunicación y fortalecer la relación de confianza con los clientes coreanos existentes
- Trabajar estrechamente con otros compañeros con perfiles internacionales e informar regularmente de los progresos a los supervisores

### **Requisitos:**

- Eres hablante nativo de coreano, con un buen nivel de inglés o español
- Puedes firmar un convenio de prácticas con tu universidad/centro educativo o puedes trabajar de media jornada legalmente en España
- Puedes trabajar desde nuestra oficina en Madrid
- Eres una persona proactiva y centrada en el cliente, con excelentes habilidades interpersonales de comunicación y de trabajo en equipo
- Se valora la experiencia en marketing en buscadores y redes sociales en el mercado coreano
- Se valora la experiencia en el sector de seguro, inmigración y servicios de estudios en el extranjero

### **Beneficios:**

- **Patrocinio de visados:** Si encajas con el perfil que buscamos, podemos patrocinar tu visado/NIE.
- **Horario flexible:** 20 horas/semana. Puedes elegir trabajar por la mañana o por la tarde dependiendo de tu horario.
- **Salario competitivo:** €600/mes.
- **Oportunidades de carrera:** Trabajarás en una compañía líder de seguros en España, con posibilidades de construir tu carrera a largo plazo como profesional de marketing y ventas.
- **Beneficios de vacaciones:** Aunque seas becario, tendrás garantizadas las vacaciones pagadas según las políticas de la empresa.
- **Descuentos para empleados:** Disfrutarás de descuentos exclusivos para empleados en la compra de productos de seguros dentro de la empresa.

**Fecha de inicio:** A partir de ahora

Envía tu CV en INGLÉS/ESPAÑOL a [XiaoK@oac.segurcaixaadeslas.es](mailto:XiaoK@oac.segurcaixaadeslas.es)