

Descripción de puesto
Vacante: Responsable Comercial/Ventas
Ubicación: Barcelona
<p>Descripción de la oferta: Empresa de venta de productos sanitarios de baños con gran posición en el mercado, busca una persona organizada, con experiencia en el sector, capacidad de liderazgo, trabajo en equipo, buena comunicación, habilidades organizativas y de planificación.</p> <p>Especificaciones del Trabajo:</p> <ul style="list-style-type: none"> *Gestionar cartera clientes industriales y propiedad. *Elaborar el plan de acción/distribución comercial y garantizar su correcta implementación. *Realizar nuevas propuestas comerciales y labores de prospección comercial: nuevos target, mercados y ferias del sector, etc. * Diseñar y coordinar las acciones comerciales de la compañía. * Coordinar la atención en las visitas comerciales con las personas encargadas. * Colaborar en la revisión de los precios de los diferentes canales. * Realizar informes de resultados de las acciones comerciales emprendidas. * Gestionar la relación con agentes externos.
Idioma: Inglés, castellano y valorable Japonés
<p>Formación:</p> <p>Titulación requerida: Grado Universitario o Máster en Comercial y Ventas/ Marketing. Residencia: Provincia Vacante Conocimiento de Microsoft Office Excel avanzado.</p>
Experiencia: 3 a 5 años
Incorporación: Abril 2022
Contratación: Indefinida
Retribución: Según convenio + variable

Interesados enviar su CV con una fotografía actual tamaño carnet al e-mail rrhh.homejapon@gmail.com indicando en el asunto el puesto de trabajo al que se presenta.